

CORREDOR INTEGRADO



**¿EN QUÉ CONSISTE EL
CORREDOR INTEGRADO
MEDIALIA?**

contenidos

- 1. MEDIALIA GROUP CORREDURÍA DE SEGUROS**
QUE NOS DIFERENCIA
VALORES
- 2. SITUACIÓN ACTUAL**
- 3. PLANES DE NEGOCIO MEDIALIA**
- 4. CORREDOR INTEGRADO**
TITULARIDAD DE LA CARTERA
ATENCIÓN AL CLIENTE
VENTAJAS DEL CORREDOR INTEGRADO MEDIALIA
PROCESO DE INTEGRACIÓN
OPERATIVA CENTRAL
- 5. PROTOCOLOS COMPAÑÍAS**
- 6. FICHA TÉCNICA**

MEDIALIA GROUP CORREDURÍA DE SEGUROS



WillisTowersWatson 
Networks

- Medialia Group es una Correduría de Seguros asociada a **Willis Network**, por lo que estamos respaldados por un gran Bróker internacional que apoya la integración de carteras de Corredurías de Seguros de menor volumen a grandes Corredurías Asociadas al grupo Willis.



QUÉ NOS DIFERENCIA

En Medialia Group, el **“buen hacer”** y **la transparencia** nos definen como franquiciadora, ya que son los pilares fundamentales de nuestra filosofía de marca.

Medialia Group es el único grupo del mercado que paga el **100% de los incentivos** negociados con las Compañías por volúmenes de N.P. a sus corredores, siendo abonados éstos dentro del mismo ejercicio en el que se generan.

Además, Medialia Group permite la **apertura de códigos directos con las Compañías principales** del panel Medialia en las sucursales más cercanas al domicilio del corredor, para una mejor comunicación con dichas Aseguradoras. Esto supone una mayor autonomía e inmediatez en cualquier trámite tanto en la contratación como en la gestión administrativa, así como en la resolución de cualquier tipo de incidencia.

TRANSPARENCIA

¿Por qué somos transparentes? En Medialia Group **damos a conocer a toda nuestra Red de Mediación todos nuestros protocolos negociados con las distintas Compañías**, incluyendo contratos, cartas de condiciones, cuadros de comisiones y acuerdos específicos de incentivos por la Nueva Producción aportada con todas y cada una de las Compañías. Toda esta información estará siempre a disposición de nuestra Red en nuestra Intranet para que éstos puedan acceder a la misma con total facilidad y transparencia.

valores



MEDIALIA GROUP[®]
CORREDURÍA DE SEGUROS

PERTENENCIA

RESPONSABILIDAD

EQUIPO COMPROMISO

ACTITUD PASIÓN

TRANSPARENCIA

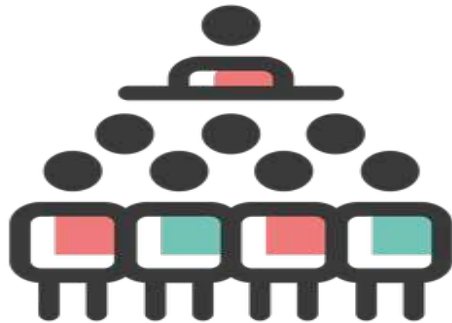
SUPERACIÓN

SITUACIÓN

- El Mercado de Seguros de España, aunque se comporta mejor que otros mercados, no es ajeno a la situación socioeconómica actual, la cual ha llevado a la banca a una mayor actividad en la distribución de seguros, así como la entrada de nuevos competidores gracias a la digitalización, como la venta de seguros online = mayor competencia.
- Pequeños corredores = imposibilidad de expandir su negocio.



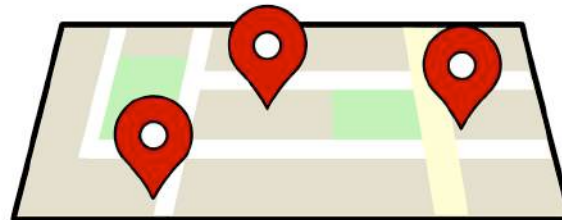
PLANES DE NEGOCIO MEDIALIA



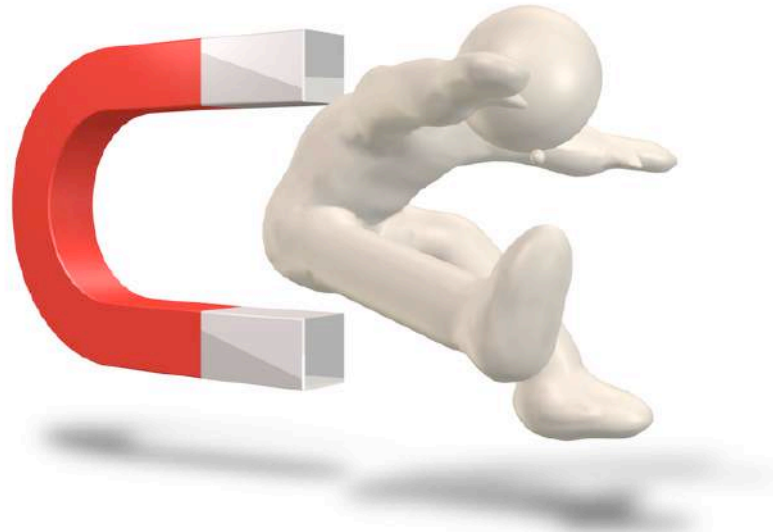
RED DE MEDIADORES

- AGENTES FRANQUICIADOS
- AGENTES PROFESIONALES

- RED DE OFICINAS FRANQUICIADAS
- CORREDOR INTEGRADO



CORREDOR INTEGRADO



TITULARIDAD DE LA CARTERA

- La cartera y todos sus derechos siguen siendo de la correduría que se integra.
- El corredor tendrá total disposición sobre la misma para salir, vender o integrarse en otro acuerdo.
- El corredor que integra su cartera en Medialia no pierde su imagen comercial, fusionándose ésta a la del grupo.

ATENCIÓN AL CLIENTE



- El Corredor Integrado tendrá plenas facultades de gestión en materia de atención al cliente, ventas y siniestros, manteniendo la gestión sobre los mismos con total autonomía.
- Se mantendrá su gestión directa con las Compañías para ventas, siniestros y posibles acuerdos específicos fuera del marco de los protocolos ya negociados por Medialia.

VENTAJAS DEL CORREDOR INTEGRADO MEDIALIA

VENTAJAS DE ADMINISTRACIÓN

1. Reducción de costes de producción
2. Aumento de productividad
3. Autonomía en la gestión
4. Identidad propia

VENTAJAS COMERCIALES

1. Mejores condiciones económicas con las Aseguradoras. (Protocolos negociados)
2. Productos específicos negociados con las principales Compañías del sector.
3. Acceso a todas las Compañías Generalistas del sector.
4. Acceso a las principales Compañías Especialistas en Ramos determinados.
5. Acceso a aseguramiento de Riesgos de difícil colocación.
6. Acceso a aseguramientos a través del Dpto. de Grandes Riesgos de WILLIS T.W
(Como corredor asociado).
7. Actividad e integración con Multitarificador Avantsalesmanager (acceso desde cualquier dispositivo),
con CRM y gestor de oportunidades incorporado.
8. Actividad e integración con WillPlatine
(Programa de oportunidades comerciales de Willis T.W.)
9. Actividad e integración con ERP Te-sis Gestión.

PROCESO DE INTEGRACIÓN

Es un proceso rápido, sencillo y gestionado por Medialia Group:

- Como paso previo al proceso de integración se ha de facilitar por parte del futuro Corredor Integrado:
 - Entrega de la DEC
 - DATOS DE SINIESTRALIDAD DE LAS COMPAÑÍAS MÁS REPRESENTATIVAS
- Se comunicará a los clientes en cumplimiento de la RGPD la integración de sus datos en Medialia Group.
- Se comunicará a las Compañías la integración de cartera para su traspaso a Medialia Group para la asignación de nuevos códigos directos dependientes de las distintas sucursales con más cercanía física al corredor Integrado.
- Migración BBDD de la cartera a Medialia Group
- Acceso a la Intranet, Programa de Gestión Te-sis y herramientas de tarificación Avantsalesmanager, Willplatine y CRM.
- Formación sobre operativas y procedimientos

Adecuación de los signos corporativos distintivos de Medialia Goup: Se llevará a cabo la adaptación de la imagen comercial de la Correduría integrada a la imagen corporativa de Medialia Group.



OPERATIVA CENTRAL



BACK OFFICE

1. Total conectividad entre Compañías y nuestro ERP (Te-sis gestión) a través de SITEC/EIAC.
 - Carga de liquidaciones.
 - Cargas de Nueva Producción (pólizas y recibos).
 - Cargas de carteras (recibos).
 - Cargas y actualizaciones de siniestros.
 - Gestión automática de movimientos de recibos.
2. Conectividad Automática e integración con Avantsalesmanager.
3. Conectividad Automática e integración con Willplatine.
4. Regulación y Adecuación de todos los clientes al nuevo reglamento de la RGPD, con comunicación automática a éstos.
5. Liquidación mensual de comisiones de Compañías.

DESDE CENTRAL GESTIONAMOS:

Formación, ayuda y soporte desde la oficina central y soporte de Te-Sis

Recepción de ficheros de las compañías

Recepción de cuentas, cuadro y conciliación

Comunicación de recibos devueltos y/o pendientes para su gestión

DEC
(Documentación,
Estadístico Contable)

Reclamación de comisiones

OPERATIVA OFICINA CORREDOR ASOCIADO



**GESTIÓN DE
SOFTWARE
CLOUD**

**ENTORNO DE
TRABAJO INTEGRADO**

El usuario elige cómo, dónde y cuándo.

Requisito único: Navegador Web para trabajar esté donde esté y en movilidad.

Acceso al entorno de trabajo multitarea.

Permite gestionar mejor el trabajo y las tareas cotidianas.

Consulta, grabación y edición de clientes.

Consulta de datos por oficina y colaborador.

Protocolos **COMERCIALES**



Ficha TÉCNICA

Marca: Medialia Group Correduría de Seguros

Empresa: Medialia Group S.L

Autorización: D.G.S. J-3149

Domicilio Sede Central:

Paseo de Almería 11, 1o3. 04001 Almería

Teléfono/Fax: 950 04 20 72 /950 08 48 40

Director de Franquicias: David Membrive

E-mail: david.membrive@medialiagroup.es

País de Origen: España

Duración del contrato: Indefinido

Dimensiones del local: mínimo 20m2

Formación: Deberá responder del título de mediación de seguros grupo B

Sector de Actividad: Mediación Seguros

Constitución de la Empresa: Abril 2013

Número de franquiciados: 30

Área Geográfica: Territorio Nacional

Exclusividad: SI



Insurance

FOR

Life

www.medialiagroup.es



MEDIALIA GROUP[®]
CORREDURÍA DE SEGUROS