2025

AGENTE PROFESIONAL

¿EN QUÉ CONSISTE EL AGENTE PROFESIONAL MEDIALIA?

MEDIALIA GROUP®

CORREDURÍA DE SEGUROS

CONTENIDOS

01 **¿QUIÉNES SOMOS?**
QUÉ NOS DIFERENCIA
VALORES

02 **PLANES DE NEGOCIO MEDIALIA**

03 **MEDIALIA CREDIT**

04 **AGENTE PROFESIONAL: VENTAJAS**

05 **PERFIL Y CONDICIONES ECONÓMICAS DEL AGENTE PROFESIONAL**

06 **PROYECTO TECNOLÓGICO**

07 **PANEL DE COMPAÑÍAS**

¿QUIÉNES SOMOS?

Medialia Group es una Correduría de Seguros especializada en la mediación a través de redes internas de comercialización, como son nuestras Oficinas franquiciadas, Agentes Franquiciados y Corredores Integrados, distribuidos por diferentes localizaciones a nivel nacional. Estamos especializados en todo tipo de seguros; particulares, empresas, RC profesional, ciberriesgo, transportes… Trabajamos con las principales compañías aseguradoras tanto generalistas como especialistas, ofreciendo productos exclusivos adaptados a cada cliente.

Además, **Medialia Group** proporciona a su red de Franquicias, Agentes, Colaboradores y Clientes un servicio exclusivo de asesoramiento jurídico personalizado y especializado en todas las ramas jurídicas.

Medialia Group es una Correduría de Seguros asociada a Willis Network, por lo que estamos respaldados por un gran Bróker internacional en todo momento, además de poder contar con sus unidades de negocio para poder asegurar riesgos de difícil colocación.

Willis Towers Watson
Networks

¿QUÉ NOS DIFERENCIA?

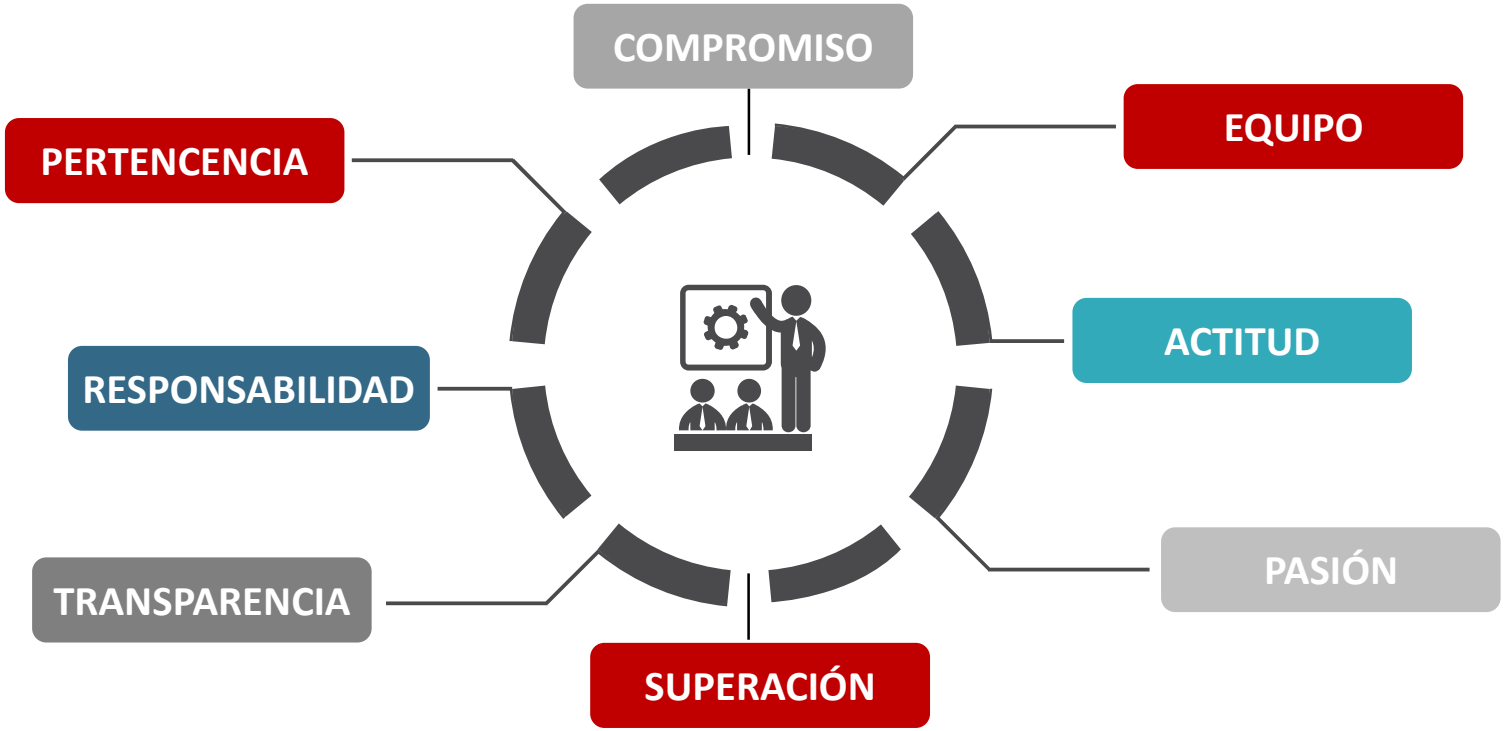
BUEN HACER

En Medialia Group, el **“buen hacer” y la transparencia** nos definen como franquiciadora, ya que son los pilares fundamentales de nuestra filosofía de marca.

TRANSPARENCIA

En Medialia Group **damos a conocer a toda nuestra Red de Mediación las comisiones que nos ofrecen para los distintos ramos las compañías del panel**, información siempre a disposición de nuestros franquiciados en nuestra Intranet.

NUESTROS VALORES



PLANES DE NEGOCIO MEDIALIA

OFICINAS

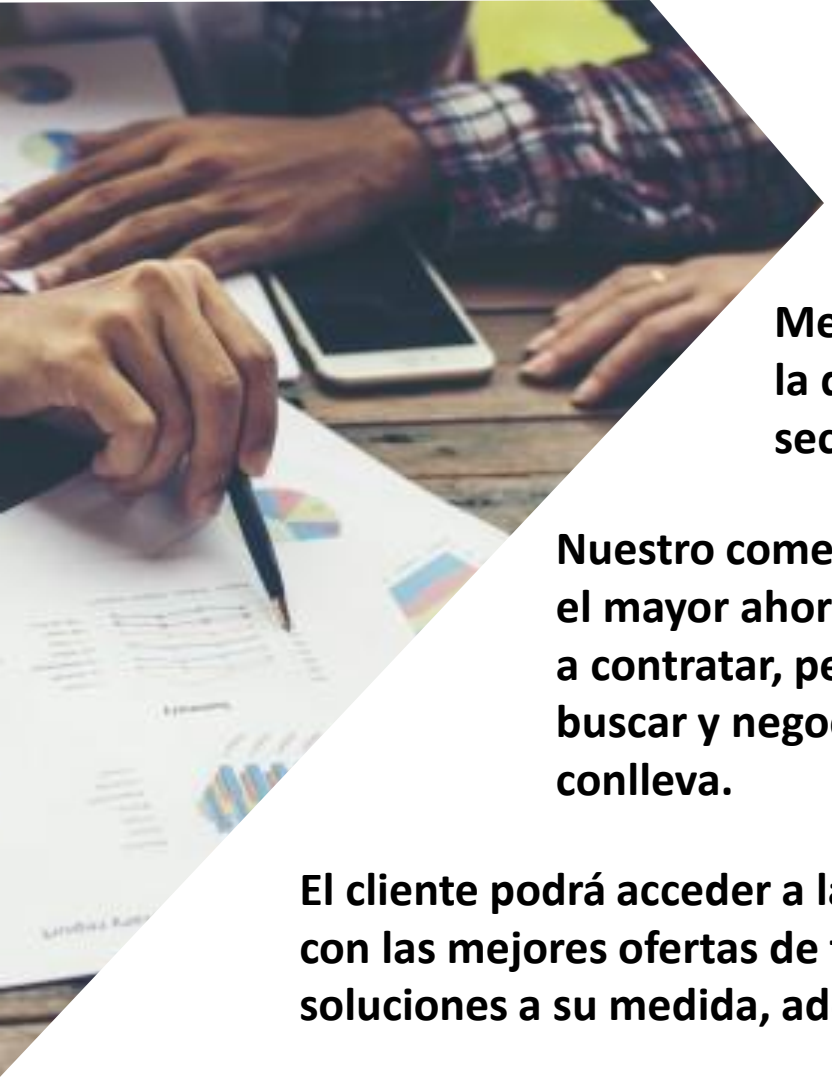
RED DE OFICINAS FRANQUICIADAS

CORREDOR INTEGRADO

MEDIADORES

AGENTE FRANQUICIADO

AGENTE PROFESIONAL



MEDIALIA Credit
INTERMEDIACIÓN FINANCIERA

Medialia Credit es una respuesta al mercado actual en la que Medialia Group expande su actividad hacia el sector del crédito hipotecario.

Nuestro cometido es que el cliente obtenga la mejor hipoteca con el mayor ahorro posible tanto en la hipoteca como en los seguros a contratar, pero sobretodo ayudarle en todo el proceso de buscar y negociar una hipoteca con el ahorro de tiempo que ello conlleva.

El cliente podrá acceder a la plataforma líder en gestión online de hipotecas con las mejores ofertas de financiación de los principales bancos con soluciones a su medida, además de obtener un estudio de viabilidad gratuito.

AGENTE PROFESIONAL: VENTAJAS

VENTAJAS DE PERTENECER A UN GRAN GRUPO

Imagen de marca, Know-how del franquiciador, mayor oferta, precio más competitivo, trabajar dentro de un equipo multidisciplinado, mayor velocidad de crecimiento, formación continuada, Dpto. Marketing, Dpto. Informático, Dpto. Colocación de riesgos, contar con multitarificador Avant2, adaptación a la LOPD, PREBLAC…

EL FRANQUICIADOR LOGRA

Recursos humanos comprometidos, expansión, volumen de negocio, mayor construcción de marca.

FINANCIACIÓN A MEDIDA PARA TUS CLIENTES

Facilitamos el pago de los seguros de tus clientes con financiación a medida.

En Medialia Group queremos dar todas las facilidades de pago a los clientes de nuestra red de mediación. Por eso, gracias a nuestra colaboración con la plataforma **Fin4Retail**, te ofrecemos la posibilidad de **fraccionar el pago de la prima de los seguros de tus clientes hasta en seis meses**, sin complicaciones y con total transparencia.

Una solución flexible que se adapta a la necesidad del cliente y permite proteger lo que más importa sin afectar tu liquidez.

F4R
Fin4Retail

PERFIL Y CONDICIONES ECONÓMICAS DEL AGENTE PROFESIONAL

- Agentes con experiencia en el sector asegurador.

- El Agente deberá poseer la titulación de Mediador de seguros nivel 2.

- Pequeño canon para el uso de multitarificador, acceso a la Intranet, acceso al área de clientes y acceso a clientes/pólizas a través del programa de gestión.

PROYECTO TECNOLÓGICO

www.medialiagroup.es

FORMACIÓN

Willis Towers Watson Networks

APROMES
ASOCIACIÓN PROFESIONAL DE MEDIADORES DE SEGUROS

ÁREA DE CLIENTES

medianet

Acceso a mediadores
Centro de documentación
Acceso a protocolos
Catálogo y solicitud de material
Acceso directo a entorno de trabajo
Chatbot, Foro mediante IA

Programa de gestión
MAILING
CMR
Comparador CCGG IA

tesis BROKER MANAGER

melmacia
inteligencia artificial

avanta SALES MANAGER

MULTITARIFICADORES

Willplatine

SOCIAL MEDIA

PANEL DE COMPAÑÍAS

Allianz
helvetia
REALE SEGUROS
Catalana Occidente
Grupo asegurador
GENERALI
AXA
Liberty Seguros
ZURICH
MAPFRE
FIATC SEGUROS
caser seguros
ARAG
Sanitas
asisa
Adeslas
DKV
AEGON
santalucía SEGUROS
Qualitas Auto
Senassur
Grupo Filhet-Allard
SEGUROPORDIAS
musepan
divina seguros
pelayo
aura seguros
MUTUA DE PROPIETARIOS
previsión mallorquina seguros
Berkley ESPAÑA
a Berkley Company
HISCOX
MARKEL
asefa seguros
CHUBB
DUAL
mutuacat
fem salut, fem país
RACE
DAS
RACC
CHANCE
Underwriting Agency
AIG
IBERIAN INSURANCE GROUP
OCASO

Marca: Medialia Group Correduría de Seguros Empresa: Medialia Group S.L

Autorización: D.G.S. J–3149

Domicilio Sede Central: Paseo de Almería 11, 1º3. 04001 Almería

Teléfono: 950 04 20 72

Director de Franquicias: David Membrive

País de Origen: España

Duración del contrato: Indefinido

Formación: Deberá responder del título de mediación de seguros grupo B o nivel 2

Sector de Actividad: Mediación Seguros

Constitución de la Empresa: Abril 2013

Número de franquiciados: 48

Área Geográfica: Territorio Nacional

MEDIALIA GROUP®

CORREDURÍA DE SEGUROS

Insurance For Life

CONTACTO

Ruth Pérez 676 86 65 26
ruth.perez@medialiagroup.es
www.medialiagroup.es

MEDIALIA GROUP®
CORREDURÍA DE SEGUROS